

Junior Account Manager / Sales Consultant 100% (w/m/d)

Hast Du Lust, Teil von einem innovativen und etablierten ICT-Solutionprovider zu sein?



Dann teile Deine Leidenschaft mit uns!

Bist Du motiviert, namhafte Kunden bei der digitalen Transformation zu unterstützen?

Oder liebst Du es, bedürfnisorientierte IT Lösungen für individuelle Anforderungen auszustalten?

Ist es Deine Berufung, dem Kunden nicht nur die für ihn beste Lösung auszuarbeiten, sondern auch gleich noch das passende Wartungspaket für den anschliessenden Betrieb und Unterhalt zu schnüren?

Wir sind stets auf der Suche nach innovativen Köpfen. Gemeinsam kreieren wir zukunftsorientierte Lösungen, um für unsere Kunden das bestmögliche Arbeitsumfeld zu erschaffen.

So sieht Dein Tag bei der TurnKey aus

- Du **unterstützt mit Leidenschaft** unseren Head of Sales bei der bedarfsorientierten **Lösungserarbeitung**.
- Mit viel **Elan** und Einfühlungsvermögen **berätst** und betreust Du unsere bestehenden oder neue **Kunden** in deutscher wie auch englischer Sprache.
- Du brennst für eine partnerschaftliche Beziehung und bist es gewohnt, **fundierte Bedürfnisabklärungen** durchzuführen.
- Zusammen mit unseren System-Spezialisten entwickelst Du die jeweiligen **kundenspezifischen und schlüsselfertigen Lösungen** in den Bereichen ICT Infrastrukturen, Cloud Computing und erweiterte IT Services.
- Bei Bedarf holst Du bei den Lieferanten die entsprechenden **Projektinformationen & -konditionen** ein, um stets den bestmöglichen Lösungsvorschlag präsentieren zu können.
- Dank Deiner bereits gesammelten **Erfahrungen** auf Produkten und Softwaren von HP Inc., HPE, Microsoft, Fortinet, Veeam und VMware bietet Du unseren Kunden **stets einen Mehrwert**.
- Mit Deinem **verkäuferischen Flair** hilfst Du bei Bedarf aktiv mit, den Kundenstamm erfolgreich weiter auf- und auszubauen.

Wer wir sind

Unser Team besteht aus beeindruckenden High-Performern, die für die Werte Innovationskraft, Qualität und Herzlichkeit brennen.

Mit rund 25 Mitarbeiter:innen (m/w/d) sorgen wir an drei Standorten dafür, dass unsere überregionalen Kunden den nächsten Schritt innerhalb der digitalen Transformation gehen.

Unser Angebot umfasst Cloud Lösungen und schlüsselfertige ICT-Infrastrukturen – genau auf die Kundenbedürfnisse abgestimmt. Mit unseren kundenorientierten Lösungen bieten wir massgeschneiderte Angebote für Unternehmen aus sämtlichen Branchen. Erweiterte Consulting und After Sales Services runden unser Profil ab.

Was Du mitbringen solltest

- ✓ Du verfügst über gute IT-Fachkenntnisse und bringst ein hohes Mass an unternehmerischem Denken mit.
- ✓ Dank Deiner Verkaufserfahrung im IT-Umfeld und gegebenenfalls einer spezifischen Weiterbildung (z.B. Verkaufskoordinator) sind Verkaufsziele, Verkaufsstrategie und Verkaufsplanung keine Fremdwörter für Dich.
- ✓ Idealerweise bist Du im IT-Geschäftsbereich bereits bestens vernetzt.
- ✓ Du bist ausgesprochen kontaktfreudig sowie kommunikativ und gewinnst die Menschen durch Dein positives Auftreten rasch für Dich.
- ✓ Im Umgang mit Kunden bist Du geduldig, flexibel und aufgeschlossen.
- ✓ Die vollumfängliche Beratung sowie das Wohl unserer Kunden liegt Dir stets am Herzen.
- ✓ Du bringst ein grosses Mass an Engagement, Belastbarkeit sowie eine aussergewöhnliche Leistungsbereitschaft mit und bist es gewohnt, mit flexiblen Arbeitszeiten im Hybrid-Modell zu arbeiten.
- ✓ Du bist ausgesprochen lösungsorientiert, effizient und zeichnest Dich durch deine selbstständige Arbeitsweise aus.
- ✓ Idealerweise bist Du zwischen 25 und 50 Jahren, besitzt einen Führerausweis und wohnst in der Zentralschweiz.
- ✓ Du verfügst über sehr gute und verhandlungssichere Deutsch- sowie Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

Wir freuen uns, Dich kennen zu lernen

Wenn wir Deine Leidenschaft für diese Stelle geweckt haben, dann melde Dich bei uns und lass uns zusammen weiterwachsen!



Patrick Schorno
Head of Sales

+41 41 455 28 80
jobs@turnkey.ch

TurnKey Services AG | Platz 6 | 6039 Root D4, www.turnkey.ch